**Я консультант по вкладам и счетам, и моя цель помочь:**

1. Подобрать лучшие условия по сохранению денежных средств
2. Подобрать варианты для роста накоплений
3. Подобрать инструменты, способные защитить деньги от инфляции
4. Перераспределить ресурсы и найти дополнительный источник дохода
5. Поставить долгосрочную финансовую цель и разработать стратегию по ее достижению
6. Научить откладывать и перестать жить от зарплаты до зарплаты

**Как консультант по вкладам и счетам я могу:**

Сравнить разные финансовые продукты и предложить наиболее выгодный продукт, который лучше всего будет соответствовать решению ваших задач, о которых вы возможно даже не задумывались

**Как консультант по вкладам и счетам для поиска лучшего решения я учитываю все ситуации и возможности клиентов:**

1. Возраст клиентов
2. Где клиент получает зарплату или пенсию
3. Сколь тратит клиент
4. Где клиент тратит больше всего
5. Сколько сохраняет на счетах
6. Какие у клиента есть пакеты услуг и любимые подписки

**Как консультант по вкладам и счетам для поиска лучшего решения я учитываю все требования клиентов по управлению денежными средствами:**

1. На какую сумму клиент готов открыть вклад или счет
2. Готов пополнять вклад или счет
3. Хочет ли клиент снимать постоянно накопления, частично только проценты или готов ждать до конца срока действия договора
4. На какой срок хочет разместить денежные средства
5. Готов клиент увеличивать процентную ставку по вкладам и счетам, выполняя условия по надбавкам, которые банк специально предлагает для возможности увеличения дохода по вкладам и счетам
6. На какую процентную ставку рассчитывает клиент при своих требованиях к продукту

Все эти условия очень важные, так как они уникальны для каждого клиента, и я как консультант обязан учесть все требования и найти лучшее персональное предложение для Вас.